

Издержки и выгоды от функционирования ТНК на территории Республики Молдовы

В статье рассматриваются основные позитивные и негативные моменты воздействия ТНК на экономику Молдовы. Показывается роль и место ТНК в инновационной деятельности Молдовы.

Ключевые слова: глобализация, международные экономические отношения, транснациональные корпорации, иностранные инвестиции, транснациональность, транснационализация, издержки и выгоды, финансово-промышленные группы, Республика Молдова.



Н. П. Перчинская,
к. э. н., ведущий научный сотрудник
Института экономики финансов
и статистики (ИЭФС)
Республики Молдовы
e-mail: natperch@yahoo.com

Молдова является перспективным направлением экспансии международных ТНК в силу исторически сложившихся хозяйственных отношений, географической близости, емкости рынков сбыта, минимальных барьеров интернационализации деятельности компаний. В экономике Молдовы иностранные ТНК функционируют посредством своих филиалов. Активно действующие иностранные филиалы ТНК различного профиля способствуют вхождению Молдовы в общемировой рынок капитала и привлекают к участию в процессе глобализации в мировом масштабе. Функционирование (опыт зарубежных ТНК), помогает молдавским компаниям при взаимодействии с ними укреплять ее позиции в конкурентной борьбе. По сравнению, с некоторыми странами СНГ в Молдове имеются более благоприятные условия для производственной деятельности ТНК: территория намного меньше, легче контролировать работу, наличие западного менталитета у значительного населения республики.

Процветание страны в значительной степени зависит от положительного или негативного воздействия функционирующих на ее территории ТНК. В связи с этим рассмотрим позитивные и негативные моменты воздействия ТНК на экономику Молдовы, которые сгруппирует в таблице.

Следует отметить, что рассматриваемая деятельность ТНК в Молдове как негативная могут в реальной жизни являться следствием непрофессиональной политики республики. В республике внутренний рынок невелик, поэтому трудно производить продукцию в широких масштабах и с низкими ценами. Как правило, предприятия, создаваемые иностранными ТНК, изолированы от других секторов экономики, что не

способствует росту и преобразованию экономики в целом.

Что касается технологии, то республика стремится получить самые передовые ее виды, а также использовать ее для обеспечения максимальной занятости. Передача технологий, требующих больших капиталов, выгодна для республики, однако сами ТНК не принимают активного участия в развитии соответствующей технологии, которая могла бы конкурировать на мировом рынке.

Принято считать, что ТНК должны быть гигантских размеров. Однако, как показывает опыт их функционирования, часто они бывают небольшими по масштабам операций, но очень гибкими и эффективными (с точки зрения производства и прибыли) особенно в сфере наукоемкой технологии и обслуживания. В Республике Молдове в будущем, при наличии условий для создания ТНК целесообразно было бы формирование именно таких небольших корпоративных структур.

Полагаю, что международная корпорация будущего ТНК в Молдове должна отвечать следующим требованиям:

- быть активным участником развития мирового хозяйства, процессов международного разделения труда;
- объективно регулировать мирохозяйственные отношения и осуществлять свои операции в целях извлечения высокой прибыли;
- иметь относительную независимость движения капитала от процессов, происходящих в национальных границах.

Процесс образования отечественных ТНК стратегически важен для молдавской экономики. Однако

Основные моменты	
позитивные	негативные
Изменяется технологический процесс, сложившаяся практика производственных отношений. Предоставляются денежные и производственные средства для модернизации местных отраслей промышленности. Выделяется больше средств на подготовку и переподготовку работников. Значительно улучшается качество продукции, ее дизайн и ее потребительские свойства. Внедряются новые технологии и обеспечивается занятость для местного населения. Осваивается выпуск новых видов продукции, новый стиль менеджмента. Внедряется все лучшее из практики зарубежного бизнеса. Распространяются достижения НТР в периферийную зону. Втягиваются местные производители в процессы международного разделения труда. Обеспечиваются высокая заработная плата и лучшие социальные услуги, происходит совершенствование знаний рабочих	Установление монопольных цен (часто диктуют условия, которые нередко ущемляют интересы местных товаропроизводителей и самой страны). Стремление разместить такие производственные мощности, которые в значительной степени ведут к загрязнению окружающей среды. Расточительная эксплуатация природных ресурсов. Рост диспропорций в доходах. Насажение сугубо потребительского отношения в маркетинге. Навязывание отраслевой структуры производства. Перекачивание в страну значительной части прибыли. Подкуп местных политиков и властей. Нарушение государственных законов (в части укрытия доходов от налогообложения путем перекачки их из одной страны в другую). Замедление процесса экономической реабилитации и ослабление конкурентоспособности

на сегодняшний день пока он нереален, поскольку не существует целого комплекса условий для их организаций и функционирования. Регулирование деятельности зарубежных ТНК на молдавском рынке целесообразно осуществлять в следующих направлениях:

- антимонопольное регулирование деятельности зарубежных ТНК в республике. Это касается ужесточения ограничительных мер, таких как:
 - запреты на монополистическую деятельность и недобросовестную конкуренцию, на действия органов власти и управления, которые могут неблагоприятно сказаться на развитии конкуренции;
 - контроль за усилением экономической концентрации, ведущей к ограничению конкуренции в той или иной форме;
 - введение запрета на недобросовестную конкуренцию;
 - введение запретов на действия органов власти и управления, которые могут неблагоприятно повлиять на конкуренцию;
- регулирование деятельности зарубежных ТНК как хозяйствующих субъектов в ведущих отраслях экономики, что предполагает:
 - создание и использование отраслевого реестра, позволяющего осуществлять постоянный мониторинг предприятий, занимающих значительную долю рынка;
 - разработку и внедрение целевых образовательных программ в сфере заготовки и сырья, способных повысить профессиональный уровень работников села, что положительно скажется на качестве и количестве выпускаемой продукции;
 - разработку и внедрение в жизнь эффективного механизма банкротства, который бы мог санировать отрасль;
 - создание условий для привлечения новых инвестиций (иностранных и внутренних) в отрасли, которые могли бы в значительной мере способствовать обновлению производства, повышению качества продукции и увеличению

объемов производства; усилению контроля над использованием новых инвестиций.

Считаю целесообразным сначала формировать структуры, напоминающие финансово-промышленные группы (по типу в России), а затем поэтапно осуществлять процесс их транснационализации в ТНК.

В условиях Молдовы ФПГ также могут стать наиболее эффективной формой организации хозяйственной деятельности, которая обеспечит органическое взаимодействие финансового и промышленного капитала. При целенаправленной их поддержке со стороны государства ФПГ должны стать объектами экспортно ориентированного экономического роста, способствующего инновационным изменениям в экономике стран СНГ. Организация финансово-промышленных корпораций явится для Молдовы эффективным средством вывода отечественной хозяйственной системы из кризиса, основой ее дальнейшего совершенствования и развития, а также инструментом установления прочной позиции страны на мировом рынке.

Создание в республике перспективных корпоративных структур, способных в будущем осуществить их транснационализацию в ТНК предполагает:

- трансформацию национальной экономики до уровня статуса развитой и воспроизводящейся системы;
- поднятие конкурентоспособности экономики страны в масштабах мирового хозяйства;
- создание основополагающих устойчивых целостных экономических субъектов, которые смогут осуществлять функции «посредника» в отношениях между государством и сферой мелкого и среднего бизнеса;
- структурную перестройку предприятий (повысить эффективность их деятельности, расширить объем производства и реализацию продукции, увеличить прибыль и оборачиваемость капитала);
- глобализацию процессов экономического развития за счет транснационального расширения кооперационных связей, разделения труда между странами и переноса ряда производств в другие страны;

- использование позитивных тенденций в мировой экономике в максимальном их значении.

Для осуществления процесса транснационализации в ТНК финансово-промышленные группы должны уже быть устойчивыми структурами (иметь стабильные результаты показателей прибыльности и рентабельности и работать без резких колебаний. Молдавским компаниям, прежде чем осуществить транснационализацию и перенести часть своих мощностей за границу необходимо достичь значительных размеров, высокой конкурентоспособности и устойчивости в рамках национальной экономики

Для организации новых мощных структур в Молдове по типу ФПГ следует развивать систему мер государственной поддержки, а именно создать благоприятную корпоративную среду, которая подразумевает:

- реальное предоставление ФПГ льгот;
- расширение внутреннего товарного рынка, его защита от экспансии иностранных конкурентов,
- стимулирование развития отечественного фондового рынка
- реструктурирование задолженности и активов предприятий,
- антимонопольная, антидемпинговая политики, сертификация продукции, лицензионная деятельность;
- совершенствование законодательства в отношении прав собственности;
- заключение межправительственных соглашений со странами ближнего и дальнего зарубежья о создании совместных корпораций.

Прогрессирующая в мире глобализация в перспективе неизбежно вызовет транснационализацию молдавского бизнеса. Осуществить данный процесс возможно только при успешном согласовании корпоративных и государственных интересов в процессе создания и превращения ТНК в фактор устойчивого развития экономики страны базирования, а также в фактор повышения ее конкурентоспособности.

Для создания высокоэффективного хозяйства нашей экономике необходимо сохранить оставшиеся наукоемкие компании, обладающие высокой капитализацией (газовая, электроэнергетика). Поскольку экономика Молдовы находится на этапе полного износа основных фондов (практически не обновляются производственные фонды в экономике, постоянно нарастает физический и моральный износ оборудования, наблюдается повышенная аварийность оборудования), то необходимо производить целенаправленную политику по инновационному обновлению отечественной промышленности.

Реальная жизнь показывает, что влияние ТНК на экономическую, социальную и культурную сферы нашего государства, очень велики. Однако, при отсутствии контроля со стороны государства, без модели использования положительных качеств ТНК в своих интересах, последствия для Молдовы могут оказаться отрицательными. Республика может превратиться в колонию, из которой будут выкачиваться полезные ресурсы — человеческие или природные. Взаимовыгодное сотрудничество с ТНК может сложиться только

при правильном взаимоотношении с иностранными инвесторами, то есть получению выгод для своей собственной страны.

Роль ТНК в международной инновационной деятельности Молдовы

На современном; этапе ТНК осуществляют активную деятельность не только путем расширения потоков НИИ и своих производственных мощностей за рубежом, но и переводом научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ из стран базирования в свои заграничные филиалы и дочерние подразделения. Новыми тенденциями в деятельности ТНК является, инновационная. В последние годы ТНК пересмотрели свои подходы к осуществлению инновационной политики в целом: наблюдается отход от традиционной централизованной схемы организации исследований и разработок в ТНК, которая становится менее эффективной. Теперь большинство ТНК стали более широко использовать складывающуюся международную специализацию в сфере науки и техники. Многие компании (к примеру, «Контрол Дейта», «Моторола») начали размещать свои исследовательские лаборатории в США, центры компьютерного программирования в Индии, центры промышленного дизайна — в Италии, и т.д. Это позволяет ТНК расширить границы привлекаемых квалифицированных кадров и талантов, а также снизить расходы на разработку новых продуктов — одной из главных целей корпораций [2].

В настоящее время зоны влияния на высокотехнологичном рынке уже поделены: они жестко закреплены за индустриально развитыми странами. Концентрируя у себя более 90% мирового научного потенциала и контролируя 80% глобального рынка высоких технологий, развитые страны постоянно увеличивают свою экономическую мощь. Они монополизируют технологические прорывы и собирают со всего мира «технологическую квазиренту», исчисляемую десятками миллиардов долларов [1].

Ежегодно объемы экспорта наукоемкой продукции приносят США — около \$700 млрд, Германии — \$530 млрд, Японии — \$400 млрд. Мировыми лидерами в НИОКР являются — США и Япония, в десятку ведущих стран мира по объемам проведения НИОКР входят КНР и Южная Корея. Значительная доля (примерно две трети — исследовательских работ) в мире приходится на бизнес-структуры и на подразделения ТНК. Еще: 1/3 объемов всех исследований приходится на университеты, государственные НИИ, вузы. ТНК обладают большим потенциалом по распространению своей сферы влияния на развивающиеся страны в части НИОКР. В научно-техническом сотрудничестве роль ТНК исключительно велика, причем в глобальных масштабах. Они контролируют около 4/5 мирового банка патентов и лицензий на новую технику, технологий и «ноу-хау» [2].

Главным звеном инновационного процесса в ТНК становится его наиболее капиталоемкая стадия — опытно-конструкторские разработки, на которую приходится до 75% вложений. Источниками инновационной идеи является как технологическое развитие, так и

потенциальный рынок. Это свидетельствует о том, что создание инноваций теперь возможно минуя этап научных исследований, когда возникает идея и прорабатывается концепция, а затем следует непосредственно разработка. Наблюдаются и изменения и в механизме финансирования НИОКР в ТНК: для научных работников: введена система *cost plus fee* (стоимость плюс вознаграждение), которая значительно увеличила отдачу исследовательских лабораторий. Конкурентная борьба на мировых рынках наукоемких продуктов приобрела ряд новых черт: на рынках товаров и услуг теперь конкурируют компании, не разрабатывающие (как ранее новую продукцию), а умеющие быстро коммерциализировать разработки, доводить их до конечного продукта, признаваемого рынком (компании КНР, Тайваня, Южной Кореи, Индии).

В Республике Молдове поиском новых технологий занимается в основном Агентство по инновациям и трансферу технологий, сформированное в 2007 г., что создает определенные предпосылки включения молдавских научных центров в мировой процесс разделения труда. На сегодняшний день экономика Молдовы (в отличие от развитых стран), не смогла еще обеспечить всеобщность инновационных стимулов, включая уровень малых и средних предприятий; производство потребительских товаров. Молдавский рынок сейчас не стимулирует инновации, разработка которых связана с высокими затратами, длительностью научно-производственного цикла и неопределенностью конечного результата. В трансформационной экономике республики инновации практически не реализуются, хотя должны реализовываться в высокодоходных отраслях, таких как энергетический комплекс.

В республике на основе зарубежного опыта необходимо формировать национальную инновационную систему, которая способствовала бы включению молдавских ТНК в мировую экономику. Переход к инновационной экономике не возможен без усиления регулирующей роли государства, которое должно, как можно скорее, внедрить национальную стратегию и механизмы инновационного развития.

При переходе к инновационной модели развития государство играет роль катализатора в формировании среды, которая стимулирует инновационный риск, способствует привлечению частного капитала в разработку наукоемкой продукции, содействует кооперации между государственным и предпринимательским секторами научной и промышленной деятельности. Молдове необходимо активно использовать опыт развитых стран, где государство постоянно контролирует ситуацию в высокотехнологичных отраслях и секторах промышленности и непосредственно воздействуют на их развитие разрабатывает и реализует соответствующие государственные стратегии и программы и долгосрочные инновационные решения.

Переход к инновационной экономике требует выработки инновационной политики, которая должна представлять собой комплексную систему мер по стимулированию, разработке, сопровождению, управлению, планированию и контролю процессов инновационной деятельности в сфере науки, техники

и материального производства. Формы воздействия на инновационную сферу могут быть разными: бюджетная поддержка научно-технической деятельности, кредитные и налоговые стимулы инновационной деятельности, инвестиции в образование, формирование инновационной инфраструктуры.

Для привлечения иностранных инвестиционных ресурсов в острой конкурентной борьбе Молдове необходимо сейчас создать имидж открытой для иностранного капитала страны и улучшить инновационный климат. В таких условиях молдавские компании смогут взаимодействовать с иностранными ТНК, имеющими огромные финансовые ресурсы, технологический потенциал и корпоративный опыт. Зарубежные корпорации являются не только партнерами, но и конкурентами молдавских компаний на мировых инновационных рынках.

В последние 5 лет инновационно-технологическая активность в Молдове под влиянием внешних и внутренних факторов активизировалась. Создание инновационной инфраструктуры (технопарков, инновационных инкубаторов) способствует повышению коммерциализации знаний и технологий, гармонизации норм взаимодействия между предприятиями и постепенному переходу республики на международные стандарты.

Однако несмотря на определенные сдвиги, на сегодняшний день в инновационной сфере наблюдается серьезное отставание Молдовы от западноевропейских государств по основным показателям развития научно-технического потенциала. Значительно отстает республика от развитых стран мира и по доле затрат на исследования и разработки в ВВП. Так, если доля затрат на научные исследования и разработки в ВВП составляет в США 2,7%, в Японии — 3,1%, в Германии — 2,5%, Финляндии — 3,5%, в Молдове — только 0,5% [3].

Большое отставание наблюдается и по другим показателям инновационной и научно-технической деятельности: по расходам бизнеса на НИОКР, уровню капитализации новых компаний, рынку информационных технологий и по удельному весу новых продуктов на национальных рынках.

Молдавские филиалы ТНК поздно внедряют более совершенные формы своего участия в мировых экономических процессах, их деятельность за рубежом главным образом ограничивается поставками сырья. Это приводит к увеличению избытка капитала в отраслях экспортно-сырьевого сектора, который используется не на инновационное обновление основного капитала, а для расширения объема экспорта капитала. Сырьевые отрасли не стимулируют инновационную активности в других секторах экономики и не способствуют росту конкурентоспособности молдавской продукции. Основная часть образцов новых типов, машин; и оборудования не отвечает современным требованиям качества. В связи с этим молдавские инновационно активные организации приобретают импортное оборудование и используют зарубежные технологии. Все это свидетельствует о неготовности молдавских производителей выходить на зарубежные конкурентные рынки.

Влияние ТНК на инновационное развитие Молдовы проявляется в создании на территории нашего государства совместных предприятий. Аффилированные и ассимилированные компании встречаются в республике реже, чем предприятия с иностранным капиталом. ТНК в республике Молдова имеют наиболее благоприятные возможности кооперирования со многими отечественными фирмами, «подтягивая» их до своего уровня. Они организуют совместные предприятия, сотрудничают в области исследований, осуществляют обмен лицензиями на новые товары и технологию и т. д.

Совместные предприятия характеризуются высоким уровнем используемой техники и технологий, имеют огромный реальный и финансовый капитал, нанимают высококвалифицированный персонал (1/4 всего занятого населения в Молдове) и насчитывают около 1/3 всех продаж. Корпорации обеспечивают большую часть поступлений в государственный бюджет, активно вовлечены в экспортные поставки и оказывают прямое влияние на экологическую ситуацию в стране.

В 2010 г. чистый приток прямых иностранных инвестиций в экономику Молдовы составил \$198,9 млн, увеличившись в 1,6 раза по сравнению с 2009 г. Рост данного показателя был обусловлен в основном сокращением оттока капитала в 2010 г. на 30,4% — с \$232,17 млн до \$161,58 млн. Однако, несмотря на отмеченный в прошлом году рост притока прямых иностранных инвестиций в экономику республики, он не достиг показателя докризисного 2008 г. (\$863,76 млн). Чистый приток прямых иностранных инвестиций в экономику Молдавии в I полугодии 2011 г. составил \$152,02 млн, увеличившись 1,9 раза в сравнении с тем же периодом 2010 г. Такая положительная тенденция приведет к снижению уровня коррупции и «теневой экономики» и более эффективной работе ТНК [4].

С целью привлечения ПИИ транснациональных корпораций Республике Молдове необходимо сконцентрировать внимание на улучшении следующих характеристик молдавской экономики (чем предоставлять более значительные налоговые и иные льготы потенциальным инвесторам):

- усиление государственного контроля функционирования ведомств, отвечающих за различные аспекты международной деятельности отечественных и зарубежных компаний на территории республики;
- развитие обрабатывающих отраслей промышленности, через политику умеренного протекционизма, ведущего к развитию здоровой конкуренции, притоку квалифицированных кадров и новых технологий;
- усиление контроля и разработка четкого прозрачного порядка таможенной очистки импортируемых и экспортируемых грузов;
- развитие транспортной; финансовой и другой инфраструктур страны, уделяя внимание обеспечению равномерного развития, страны;
- обеспечение государственных гарантий кредитования бизнеса по целевым проектам, способствующим развитию республики и т. д.

Для выработки механизма привлечения прямых иностранных и отечественных инвестиций ТНК в национальную экономику и получения положительного, стимулирующего эффекта на национальную экономику, необходимо привести в соответствие интересы государства и ТНК. Специфика структуры ТНК, их продукции и услуг должна соответствовать рынкам и юрисдикции Республики Молдова.

Государственную поддержку и стимулирование ТНК в Молдове необходимо оказывать в полном соответствии с мировой практикой, поскольку функционирование данных структур способствует повышению международной конкурентоспособности и инновационности республики, благоприятно воздействует на внешнюю торговлю, стимулирует товарный экспорт, сопровождается заметным притоком в страну прибыли и дивидендов. Необходимо добиться гармонизации при соблюдении интересов государства, потребителей и ТНК при приоритете обеспечения продовольственной безопасности Молдовы.

В будущем Молдове целесообразным было бы стремиться к образованию собственных ТНК, поскольку ТНК укрепляют позиции своего государства на территории других стран. Они создают там базис своей собственности в виде филиалов и дочерних предприятий. Промежуточным этапом могло быть создание крупных ФПГ (по типу организации их России), которые бы реально смогли трансформироваться (при наличии достаточных условий) в отечественные ТНК. А с помощью отечественных ТНК наше государство сможет более полно интегрироваться в мировую экономику на выгодных для себя условиях.

Выводы

1. Прогрессирующая в мире глобализация в перспективе вызовет транснационализацию молдавского бизнеса. Осуществить данный процесс будет возможно только при успешном согласовании корпоративных и государственных интересов в процессе создания и превращения ТНК в фактор устойчивого развития экономики страны базирования и фактор повышения ее конкурентоспособности.
2. Сегодня в республике не сложились объективные и субъективные условия для создания ТНК. На данном этапе развития нашей экономики целесообразнее будет создание отечественных ФПГ и функционирование зарубежных филиалов ТНК. Образование и успешное функционирование корпораций типа ФПГ на территории Молдовы явилось бы первой ступенью по направлению выхода Молдовы на международный рынок.
3. Молдавские ФПГ могут стать не только мощным средством сдерживания иностранной конкуренции на внутреннем рынке, но и инструментом освоения мирового рынка. Они явились бы фундаментом успешного выхода из кризиса, гарантией дальнейшего стабильного развития экономики республики и стали основным фактором конкурентоспособности страны на мировой арене. Данные структуры должны выпускать капиталоемкую продукцию высокого качества и иметь в основе гармоничное

сочетание финансового и промышленного ресурсов

4. Отрицательными последствиями функционирования ТНК в Молдове можно считать следующие моменты:
 - возможность попадания в экономическую и, как следствие, политическую зависимость от отдельных ТНК;
 - монополизация рынков и вытеснение с них местных компаний;
 - вмешательство ТНК во внутренние дела;
 - нарушение платежного баланса;
 - уход от налогов с использованием, в частности, своей транснациональной структуры;
 - использование экологически вредных производств, негативно влияющих на окружающую среду. В связи с этим необходимо данные факторы заложить в основу доктрины национальной безопасности государства
5. ТНК в Молдове функционируют сравнительно недавно, и поэтому еще существует возможность построения системы, позволяющей защитить интересы республики в процессе транснационализации. Иностранные ТНК, проникая в молдавскую экономику, всегда ориентированы на продвижение собственных товаров и использование ресурсной базы страны. В основу планирования внешней политики государства необходимо включать главную стратегическую цель страны — экономическую и социальную модернизацию.
6. Наиболее интенсивно формирование ТНК на территории Молдовы идет в нефтяном и газовом секторах — сырьевого комплекса, в винодельческой, пищевой текстильной и швейной промышленности, страховании, в сфере услуг (телекоммуникации, мобильные и коммунальные), оптовой и розничной торговле.
7. Правительство Молдовы следует принимать активное участие в процессе транснационализации национальной экономики. При этом государственное участие должно носить характер комплексной политики, включающей в себя экономические, политические, социальные и экологические моменты.
8. Решение об осуществлении инвестиций транснациональных корпораций, должно приниматься правительством Молдовы, а не руководством корпорации, что будет гарантией благоприятного влияния инвестиций на отечественную экономику.
9. Необходимо создание специализированного инфраструктурного подразделения при Министерстве экономики, которое станет регулировать

деятельность ТНК на территории Молдовы. Данное подразделение может заниматься следующей деятельностью:

- оценка экономической ситуации в Молдове для целей привлечения капитала ТНК;
- оценка необходимости привлечения, прямых инвестиций ТНК в национальную экономику по отраслям, регионам и видам инвестиций;
- оценка влияния деятельности различных ТНК на определенную отрасль и выявление компаний и принципов взаимодействия с ними для эффективной реализации задач, связанных с повышением уровня национальной экономики;
- оценка необходимости присутствия конкретных ТНК, стремящихся на молдавский рынок, где их присутствие было бы желательным/или нейтральным для отечественной экономики;
- оценка реального влияния ТНК, ведущих свою деятельность на территории Молдовы и внесение предложений по возможной корректировке взаимодействия с ними в сторону поощрения или ограничения их влияния;

Комплексное осуществление предложенных мер по всем направлениям позволит минимизировать отрицательное воздействие деятельности зарубежных ТНК на экономику Молдовы, и при этом сохранить привлекательность для иностранных инвесторов.

Список использованных источников

1. Мировая экономика: учебник/Под. ред. проф. А. С. Булатова. М.: Юрист, 1999.
2. А. Шишаева. Современные подходы к анализу природы ТНК, их места и роли в системе глобальной экономики//Вестник РЭА, № 3, 2004.
3. N. Percinschi, A. Iscenso. Transnational Corporations (TNC) in the World and Moldovan Economy//Revista economica, № 5–6, vol. II. Sibiu – Chişinău, 2008.
4. http://www.noi.md/ru/news_id/3173.

Costs and benefits from transnational corporation functioning on the territory of the Republic of Moldova

N. P. Perchinskaya, Ph.D, Senior Research Fellow
Institute of Economics, Finance and Statistics of the Republic of Moldova.

The basic positive and negative moments of transnational corporation's influence on the Moldovan economy are described in the given paper. The role and place of transnational corporations in the innovative activity of Moldova are indicated.

Keywords: globalization, the international economic relations, transnational corporations, foreign investments, transnationality, transnationalization, the Republic of Moldova.